

FICHE DE POSTE



Chargé(e) de développement des affaires BtoB

SQUARTIS
Vous connecte aux solutions digitales

Envie de rejoindre un secteur porteur ?

Alternant(e) Chargé(e) de développement des affaires BtoB

Service	Commercial
Hierarchie	Responsable du développement commercial
Localisation géographique	Vendée – Fontenay le Comte (siège)

A propos de l'entreprise

Squartis accompagne les entreprises dans leur démarche de transformation digitale !

Spécialisée dans le conseil, l'accompagnement et la mise en place de solutions télécoms, internet, cloud computing, wi-fi, réseaux, sécurité et site internet. Un acteur local au service des entreprises de son territoire Vendéen et départements limitrophes. De l'achat des forfaits télécoms et mobiles, jusqu'à la construction de l'architecture Télécoms, Data, Cloud, Sécurité mais aussi site internet, nous conseillons et accompagnons les entreprises dans la définition et la mise en place de solutions performantes et adaptées.

Missions

Missions	Activités
Prospection	Prospecter de nouveaux clients et cibler les futures affaires
Développement	Développer une filière ou métier sur 1 secteur géographique
Conseil	Proposer des projets correspondant aux besoins clients
Analyse	Etudier la faisabilité et la rentabilité des projets
Rédaction	Rédiger les offres et les contrats
Négociation	Négocier et convaincre les clients
Suivi clientèle	Suivre, accompagner et coordonner les opérations en interne et en externe
Fidélisation	Assurer le suivi clientèle jusqu'à l'aboutissement des opérations et entretenir un lien et des échanges avec ses clients

Compétences

Savoirs	Savoir-faire	Savoir-être
Prospection de nouveaux clients	Créer un climat de confiance	Relationnel adapté
Analyse des besoins du client	Recueillir et exploiter des données	Sens du service
Maitrise de la rédaction	Gérer un projet	Force de proposition
Maitrise du digital	Gérer un planning	Capacité d'adaptation
Maitrise du Pack Office		Autonomie

Qualification

Vous êtes déjà titulaire d'un BTS à dominante commerce (exemple : BTS NDRC / MCO) pour un contrat en BAC+3 et avez idéalement une première expérience dans le domaine du commerce BtoB

Conditions d'embauche

Type de contrat	Alternance (Apprentissage)
Durée du contrat	12 mois
Rémunération	Conformément à la rémunération en vigueur
Déplacements	Déplacements à prévoir sur la Vendée
Evolutions possibles	Ingénieur(e) commercial(e) en CDI

Envie de rejoindre l'aventure SQUARTIS ? Alors postule ! 😊



SQUARTIS recherche son/sa futur(e) Chargé(e) de développement des affaires !

Notre mission : Connecter les entreprises aux solutions digitales

Notre priorité : Placer la proximité et la satisfaction client au cœur de notre entreprise

Rattaché(e) au Responsable du développement commercial, tu prends en charge la gestion d'un secteur géographique et/ou un secteur d'activité.

Au sein d'une entreprise en plein développement nous te proposons de venir développer avec nous le domaine des télécoms et de la digitalisation des entreprises !

Habitué(e) à un environnement exigeant, tu sais prendre des initiatives et pérenniser les relations avec tes clients.

Autonome et organisé(e), tu vas acquérir une expertise technique par le biais de formations internes et ton aisance relationnelle te permettra de mener à bien les projets en cours ou à réaliser dans une logique constante de contribution à notre développement et de satisfaction client. Car oui, la satisfaction de nos clients est une priorité.

Tu sais ce qu'est le pilotage d'activité commerciale et tu possèdes une forte appétence pour cette partie.

Savoir-être / Savoir-faire

- Tu aimes relever les défis
- Tu possèdes de bonnes qualités relationnelles et rédactionnelles
- Tu apprécies la négociation commerciale
- Tu disposes de bonnes capacités d'analyse et de synthèse
- Tu es une personne rigoureuse, organisée et fiable
- Tu es capable d'autonomie
- Tu fais preuve de réactivité et de dynamisme
- Tu sais communiquer et travailler en équipe
- Tu maîtrises le pack office (Word, Excel, Power-point)

Ton permis B est valide et tu acceptes de réaliser des déplacements dans le cadre de ton activité professionnelle

Nos valeurs :

PACS : Proximité, Accompagnement, Collaboration, Services

et RESPECT : Réactivité, Efficacité, Solidarité, Plaisir, esprit d'Equipe, Confiance et Travail

Et si c'était toi ?

Tu souhaites écrire l'avenir avec une société qui partage tes valeurs ?

Tu recherches un poste alliant technique et relationnel client ?

Envie de rejoindre la Squar'team ? Alors envoie ton plus beau CV ! 😊