

# OFFRE D'EMPLOI INGENIEUR(E) COMMERCIAL SÉNIOR TÉLÉCOM INFOGÉRANCE



Présent sur le territoire depuis plus de 10 ans et auprès de près de 3 000 clients Squartis apporte aux professionnels des solutions télécoms à forte valeur ajoutée. A l'écoute du marché et en constante évolution, Squartis a toujours été précurseur sur son marché en accompagnant ses clients dans leur développement.

Squartis, s'engage

Auprès de ses clients : PACS

- Proximité
- Accompagnement
- Collaboration
- Service

Et de ses collaborateurs : RESPECT

- Réactivité
- Efficacité
- Solidarité
- Plaisir
- Esprit d'équipe
- Confiance
- Travail

Dans le cadre de son développement commercial et de l'ouverture de sa nouvelle agence, Squartis cherche à ancrer sa présence **aux Sables d'Olonne** via le recrutement de plusieurs profils dont celui de son/sa futur(e) responsable d'agence.



# OFFRE D'EMPLOI / ALTERNANCE COMMERCIAL(E) JUNIOR TÉLÉCOM INFOGÉRANCE



## VOTRE MISSION

Vous serez en charge du pilotage et du développement de l'agence Squartis aux sables d'Olonne, auprès des entreprises de secteurs et de taille variés (TPE, PME, ETI, collectivités).

- Vous prospectez et développez le portefeuille de clients sur la région conformément aux objectifs ;
- Vous répondez aux enjeux clients en vous appuyant sur une bonne compréhension de leurs métiers, de leurs besoins et de leurs environnements SI ;
- Vous vous assurez de l'adéquation entre leurs besoins et la prestation proposée en termes de coûts, délais et qualité ;
- Vous assurez le suivi des comptes en collaboration avec le service technique et proposer des solutions adaptées aux clients et développer une relation clientèle forte et saine ;
- Vous êtes garant(e) de la politique commerciale et des valeurs de la société auprès de nos clients ;
- Vous gérez tout litige éventuel, en lien avec le management et les services supports ;
- Vous assurez un reporting régulier de votre activité ;
- Enfin, vous développez la notoriété de Squartis sur votre secteur et assurer la pérennité de votre activité.

L'objectif est de recruter un commercial expérimenté qui deviendra à court terme le futur directeur d'agence.

Package attractif avec fixe + variable + intéressement + carte restaurant. Véhicule de fonction (SUV hybride), ordinateur et smartphone à disposition.

Vous pourrez compter sur un réel soutien humain et matériel pour performer : CRM, plaquettes, témoignages, avant-ventes ou encore équipe de prospection

Notre objectif ? Faire grandir les projets et les hommes.



# OFFRE D'EMPLOI / ALTERNANCE COMMERCIAL(E) JUNIOR TÉLÉCOM INFOGÉRANCE



## PROFIL RECHERCHÉ

Diplômé(e) d'une école de commerce, vous avez une expérience confirmée d'au moins 5 ans de la vente en B to B dans les télécoms / infogérance / bureautique / copie. Rompu(e) aux techniques commerciales, vous avez toutes les qualités idéales pour performer : vous êtes à l'écoute, vous avez un bon niveau de discours, vous maîtrisez ou avez un vrai intérêt pour les spécificités techniques du métier et vous faites preuve de persévérance.

En bref,

- Vous êtes reconnu(e) pour votre excellent relationnel client.
- Vous êtes orienté(e) résultats et avez le goût de la réussite.
- Vous faites preuve de rigueur et d'organisation.
- Vous êtes curieux(se) et enthousiaste.
- Disponible, autonome et impliqué(e), vous savez travailler en équipe.

Nous avons de belles responsabilités à vous confier : soyez notre prochain pilier commercial !

