

OFFRE D'EMPLOI INGENIEUR(E) COMMERCIAL SÉNIOR TÉLÉCOM INFOGÉRANCE



Présent sur le territoire depuis plus de 10 ans et auprès de près de 3 000 clients Squartis apporte aux professionnels des solutions télécoms à forte valeur ajoutée. A l'écoute du marché et en constante évolution, Squartis a toujours été précurseur sur son marché en accompagnant ses clients dans leur développement.

Squartis, s'engage

Auprès de ses clients : PACS

- Proximité
- Accompagnement
- Collaboration
- Service

Et de ses collaborateurs : RESPECT

- Réactivité
- Efficacité
- Solidarité
- Plaisir
- Esprit d'équipe
- Confiance
- Travail

Dans le cadre de son développement commercial et de l'ouverture de sa nouvelle agence, Squartis cherche à ancrer sa présence **aux Sables d'Olonne** via le recrutement de plusieurs profils dont celui de son/sa futur(e) responsable d'agence.



OFFRE D'EMPLOI / ALTERNANCE COMMERCIAL(E) JUNIOR TÉLÉCOM INFOGÉRANCE



VOTRE MISSION

Vous serez en charge du pilotage et du développement de l'agence Squartis aux sables d'Olonne, auprès des entreprises de secteurs et de taille variés (TPE, PME, ETI, collectivités).

- Vous prospectez et développez le portefeuille de clients sur la région conformément aux objectifs ;
- Vous répondez aux enjeux clients en vous appuyant sur une bonne compréhension de leurs métiers, de leurs besoins et de leurs environnements SI ;
- Vous vous assurez de l'adéquation entre leurs besoins et la prestation proposée en termes de coûts, délais et qualité ;
- Vous assurez le suivi des comptes en collaboration avec le service technique et proposer des solutions adaptées aux clients et développer une relation clientèle forte et saine ;
- Vous êtes garant(e) de la politique commerciale et des valeurs de la société auprès de nos clients ;
- Vous gérez tout litige éventuel, en lien avec le management et les services supports ;
- Vous assurez un reporting régulier de votre activité ;
- Enfin, vous développez la notoriété de Squartis sur votre secteur et assurer la pérennité de votre activité.

L'objectif est de recruter un commercial expérimenté qui deviendra à court terme le futur directeur d'agence.

Package attractif avec fixe + variable + intéressement + carte restaurant. Véhicule de fonction (SUV hybride), ordinateur et smartphone à disposition.

Vous pourrez compter sur un réel soutien humain et matériel pour performer : CRM, plaquettes, témoignages, avant-ventes ou encore équipe de prospection

Notre objectif ? Faire grandir les projets et les hommes.



OFFRE D'EMPLOI / ALTERNANCE COMMERCIAL(E) JUNIOR TÉLÉCOM INFOGÉRANCE



PROFIL RECHERCHÉ

Diplômé(e) d'une école de commerce, vous avez une expérience confirmée d'au moins 5 ans de la vente en B to B dans les télécoms / infogérance / bureautique / copie. Rompu(e) aux techniques commerciales, vous avez toutes les qualités idéales pour performer : vous êtes à l'écoute, vous avez un bon niveau de discours, vous maîtrisez ou avez un vrai intérêt pour les spécificités techniques du métier et vous faites preuve de persévérance.

En bref,

- Vous êtes reconnu(e) pour votre excellent relationnel client.
- Vous êtes orienté(e) résultats et avez le goût de la réussite.
- Vous faites preuve de rigueur et d'organisation.
- Vous êtes curieux(se) et enthousiaste.
- Disponible, autonome et impliqué(e), vous savez travailler en équipe.

Nous avons de belles responsabilités à vous confier : soyez notre prochain pilier commercial !

